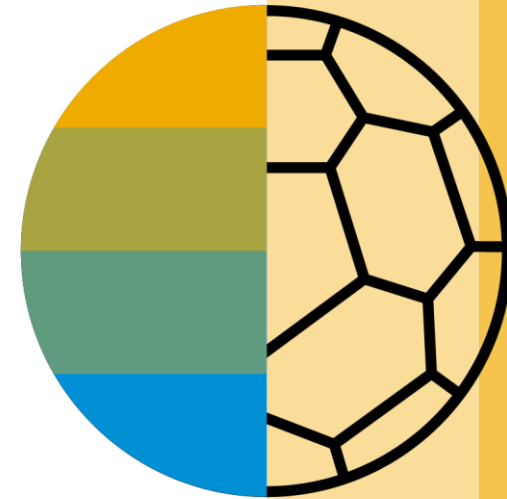







Google/Alphabet

Conferencia de proveedor

Puede escuchar el audio si conecta los altavoces o los auriculares de su ordenador



Objetivos de hoy

-  Presentación del exponente
-  Iniciativa de Alphabet / Google
-  Impacto y ventajas
-  Demostración de los siguientes pasos
-  Preguntas y respuestas



Vision

At Google, we are setting out to **simplify** our end-to-end source to pay process by transitioning our work with suppliers to the Ariba Network, thereby benefiting from process **automation** and a **coordinated support model**.



Our Partnership Goals

Be Faster

by designing more efficient business processes

Be Compliant

by making it easier to adhere to policies and best practices for doing business together

Be Informed

by providing access to integrated data to support our partnership

Please note: Google began its journey deploying SAP Ariba capabilities starting in Q4 2019. Functionality will be rolled out and communicated to suppliers accordingly in targeted waves.

¿Por qué escoger una red empresarial?



Participantes del comprador

Empresas globales

Empresas medianas

Compradores individuales



Participantes del proveedor

Materiales directos

Materiales indirectos

Servicios

¿Por qué escoger Ariba Network?

La comunidad de comercio más grande del mundo, con más de 1 billón de dólares transados

- Ayude a 2.000 compradores activos de todo el mundo a encontrar sus productos y servicios
- Obtenga experiencia y asesoramiento



Punto único de colaboración empresarial

- Gestione clientes potenciales, propuestas, contratos, pedidos, facturas y pagos
- Colabore con múltiples clientes



Trabaja con su manera de hacer negocios

- Acceda a una amplia variedad de opciones de transacciones
- Utilice diferentes navegadores, formatos, idiomas y divisas



SAP Ariba le ayuda a...



Reducción media del 60 % en los costes operativos

Reducir costes

- Reducir el uso de papel
- Eliminar los costes de franqueo
- Reducir los costes asociados a los recursos que se utilizan para generar/revisar las facturas



Crecimiento del 30 % en las cuentas existentes
Crecimiento del 35 % en los nuevos negocios

Aumentar sus ingresos

- Convertirse en un proveedor fácil de encontrar para los clientes que utilizan AN en todo el mundo
- Establecer relaciones con nuevos clientes a través de Ariba Discovery
- Publicar sus Catálogos a miles de compradores



Aumento del 15 % en la retención de clientes

Satisfacer a sus clientes

- Prestar soporte al plan empresarial estratégico de su cliente
- Convertirse en un proveedor favorito
- Simplificar el proceso de comunicación

80 % en eficiencia y transformación de las operaciones empresariales



Mantenerse organizado

- Agrupar las relaciones de cliente en una sola cuenta
- Disfrutar de una manera sencilla para almacenar pedidos y facturas
- Obtener una mayor visibilidad de los gastos y los pagos de los clientes

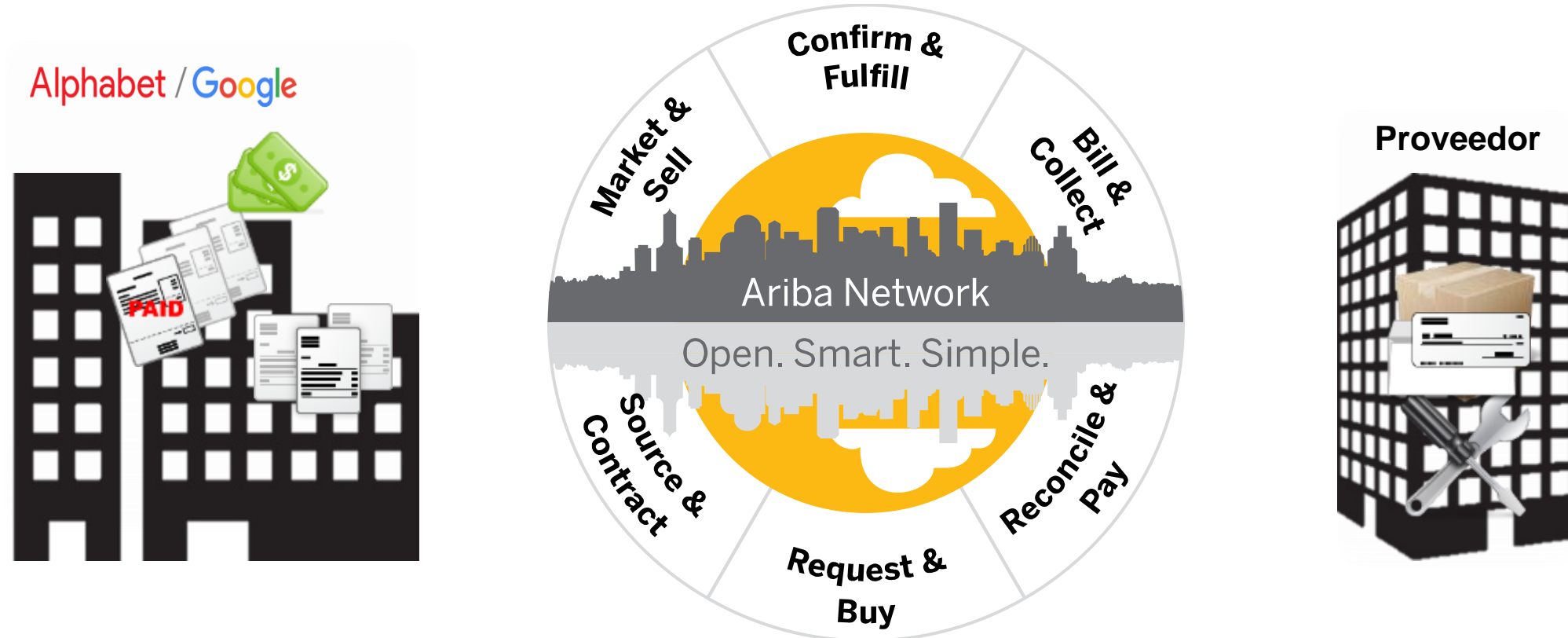
Reducción del 62 % de los cobros retrasados



Recibir los pagos más rápidamente

- Ayudar a su departamento de facturación a contactar con la persona adecuada durante el proceso de aprobación
- Sin necesidad de confirmar los pedidos a través de correo electrónico/teléfono
- Estar seguro de que toda la información del pedido está completa y es precisa
- Evitar errores durante la verificación de los sistemas

Ciclo estándar desde el aprovisionamiento hasta el pago



Aplicación móvil SAP Ariba Supplier

Información empresarial

Tendencias de pedidos

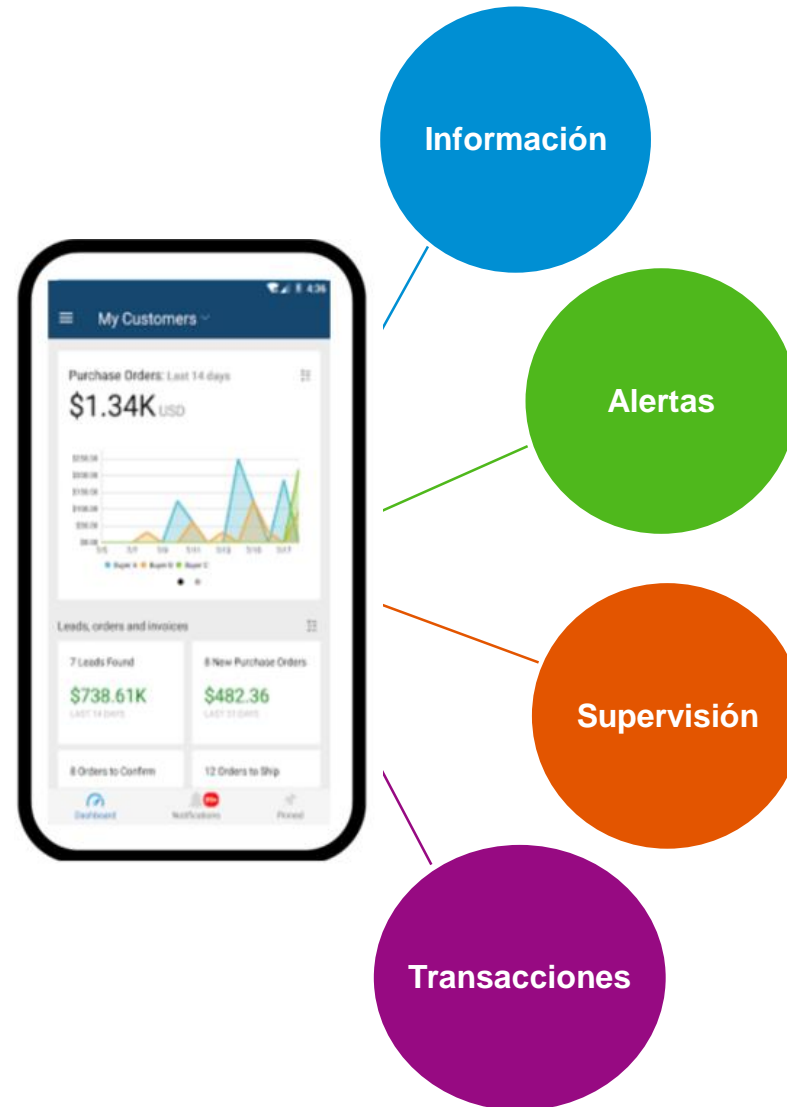
Antigüedad de las facturas

Pedidos y facturas por cliente

Trabajo sobre la marcha

Confirmación de pedidos

Marcado de documentos importantes para su uso posterior



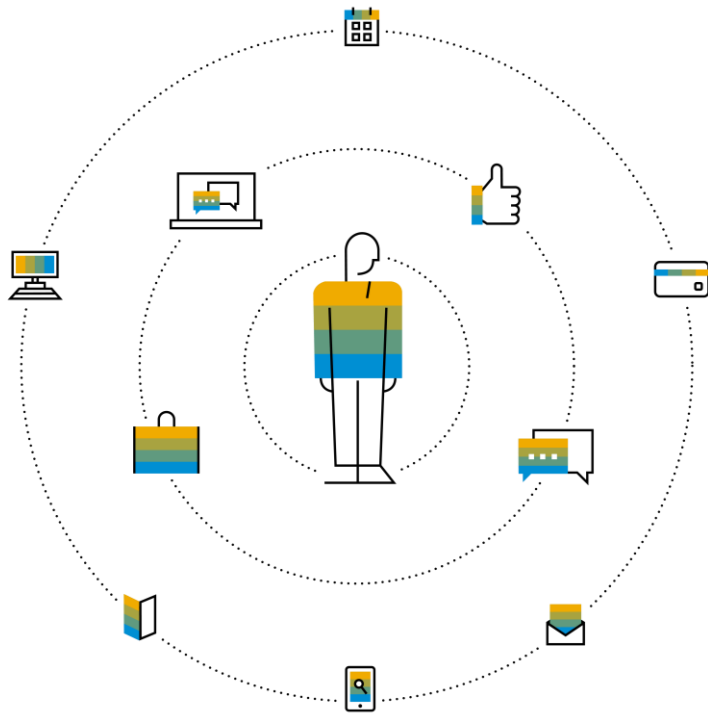
Alertas en tiempo real

Visualización de actividades de la red
Recepción de alertas push en caso de situaciones cruciales para la empresa

Supervisión de actividades clave

Visualización de la información de los pedidos y las facturas
Búsqueda de pedidos y facturas mediante HANA

Información básica acerca de las cuotas de Ariba Network



GRATIS para todos los proveedores: suscripción e inicio de las transacciones

Las cuotas de proveedores constan de dos componentes: cuotas de transacción y cuotas de suscripción

Los documentos facturables son pedidos, facturas, hojas de entrada de servicios y respuestas a las hojas de entrada de servicios

A los proveedores facturables que realicen transacciones con un volumen financiero anual inferior a los 250.000 dólares se les asignará el nivel Bronce, independientemente de su recuento de documentos anual

Tablas de tarifas para proveedores

Tarifas de transacción (facturado cada trimestre)

Menos de 5 documentos* O menos de 43 250 EUR	uso GRATUITO
Más de 5 documentos* Y más de 43 250 EUR	0,155% del volumen de las transacciones para las relaciones <u>sin</u> Hojas de entrada de servicios
	0,35% del volumen de las transacciones para las relaciones <u>con</u> Hojas de entrada de servicios
	Límite de 17 300 EUR/ año por relación
*sólo Pedidos de compra, Hojas de entrada de servicios y respuestas a las Hojas de entrada	

Cuotas de suscripción (facturado cada año)



Total de documentos anual de <u>todas</u> las relaciones de cliente	Nivel de suscripción	Cuota anual
Hasta 4 documentos	Premium	€ 0
Desde 5 hasta 24 documentos o menos de € 216 250	Bronce	€ 45
Desde 25 hasta 99 documentos y más de € 216 250	Plata	€ 670
Desde 100 hasta 499 documentos y más de € 216 250	Oro	€ 2 000
A partir de 500 documentos y más de € 216 250	Platino	€ 4 900



Niveles de subscripción



Premium

- Acceso ilimitado al portal
- Catálogos electrónicos
- Servicio de atención al cliente
- Asistencia en la incorporación
- Archivo de documentos
- Informes

Bronce

Beneficios Premium, y además:

- Equipo de consultoría comercial para vendedores
- Distintivos por logros digitales
- 1 respuesta gratuita a ofertas de Ariba Discovery

Plata

Beneficios Bronce, y además:

- Consultas rápidas sobre integración
- Uso ilimitado de cXML y EDI
- Asistencia técnica
- 2 respuestas gratuitas a ofertas de Ariba Discovery

Oro

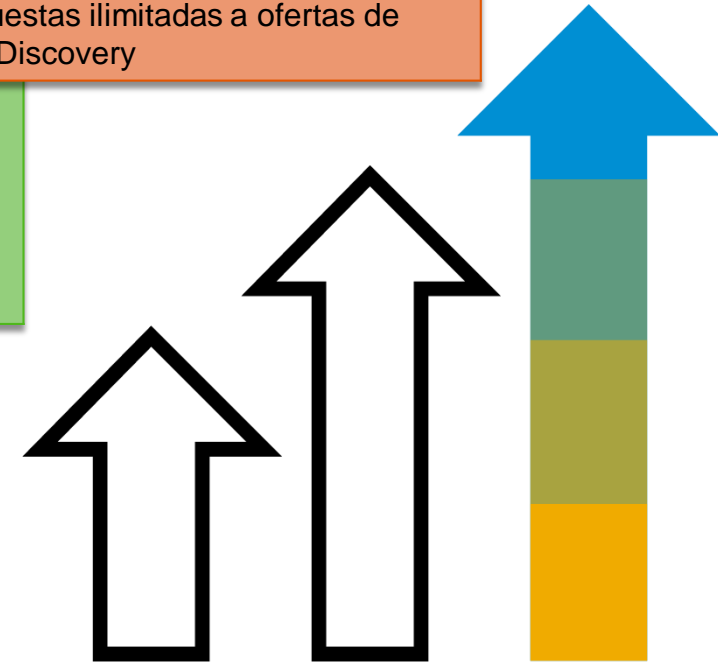
Beneficios Plata, y además:

- Depuración y enriquecimiento de datos
- Herramientas básicas de integración
- Servicios de consultoría de comercio electrónico
- Respuestas ilimitadas a ofertas de Ariba Discovery

Platino

Beneficios Oro, y además:

- Acceso a SAP Ariba LIVE
- Canal de atención específico
- Herramientas avanzadas de integración



Visita nuestra página web para leer más sobre los niveles de subscripción, calcular las tarifas y obtener un resumen de las tarifas en distintas divisas:
<https://www.ariba.com/ariba-network/ariba-network-for-suppliers>

Ariba Discovery



Reciba ofertas calificadas

Un registro rápido que solo le llevará 5 minutos activará el envío de ofertas calificadas a su bandeja de entrada



Ahorre tiempo

Aparezca ante los compradores que están buscando nuevos proveedores activamente



Venda de manera eficaz

Aproveche la comunidad de Ariba Network para presentarse a los compradores con los que aún no trabaja



Consiga nuevos negocios

Aproveche 5.000 millones de dólares en nuevas oportunidades anualmente



Aumente su capacidad de interacción

Comuníquese con compradores y clientes potenciales en tiempo real

Portal de información para proveedores y Ariba Exchange User Community

Ariba Network

HOME INBOX ENAB

Welcome to the <buyer name> Supplier Information Portal

This portal provides information for all suppliers that are conducting business with <buyer name> via Ariba Network.

As part of <buyer name>'s ongoing policy to continuously improve efficiency and service quality to suppliers, they are currently implementing the next stage of their overall electronic strategy to move away from paper based transactions. If during onboarding you have business-related questions, those can be sent to <buyer enablement email> or if you have Ariba Network functional questions, those can be sent to <ariba enablement email>. Many of your questions may already be answered in the topics below.

What information are you looking for?

- PROJECT NOTIFICATION LETTER**
Overview of <buyer name> Initiative
- SUPPLIER SUMMIT**
Hear your buyer's message regarding being part of Ariba Network
- SUPPLIER TRAINING GUIDE**
Learn how to transact with <buyer name>
- FEES**
Learn about SAP Ariba Supplier Subscriptions and Pricing
- LEARN HOW TO BUILD A CATALOG**
Access the technical requirements for catalog enablement with <buyer name>
- LIVE DEMOS**
Register for interactive sessions to learn more about Ariba Network functionality
- INTEGRATION**
Access the technical requirements for integration with <buyer name>
- SUPPORT RESOURCES**
We are here to help you strengthen customer relationships and grow your business

SAP Ariba

Enablement Tasks

View details of all pending tasks

Activities and Tasks

Activity Name

▶ Account

▼ Purchase Order

This activity tracks all

✓ Completed

En la pestaña

- Perfil
- Roles
- Portal

Spotlight < 1/6 >

Article

What is Ariba Network's approach to withholding tax?

Ariba helps buyers and suppliers improve invoice accuracy, eliminate exceptions, accelerate...

Chris Chase
edited Nov 19 2015

45 0 0

Community Help

Search Community...

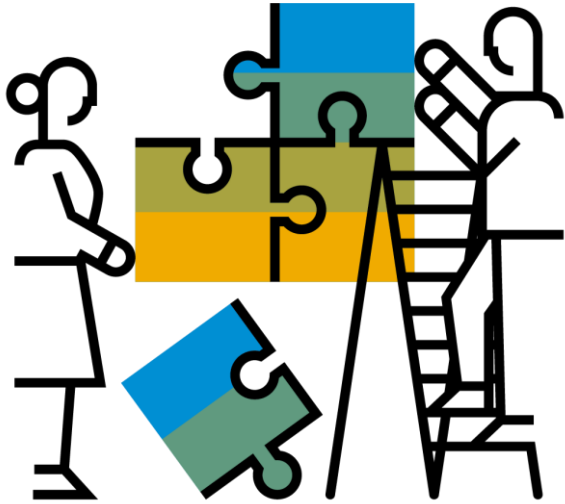
- FAQ** Why can't I find a purchase order in my account?
2194 9 33
- FAQ** What are my options for creating and submitting...
4636 6 51
- FAQ** How do I view my customer's invoicing rules?
899 3 4
- FAQ** About Invoices (3:26)
8694 17 85
- FAQ** Finding Specific Orders or Releases
1051 5 15

View related content in new window

Ask Community

Document... Support

Recursos



Asistencia técnica para la activación

- Creación de la cuenta
- Soporte durante la creación de la primera factura
- Configuración de sus ajustes

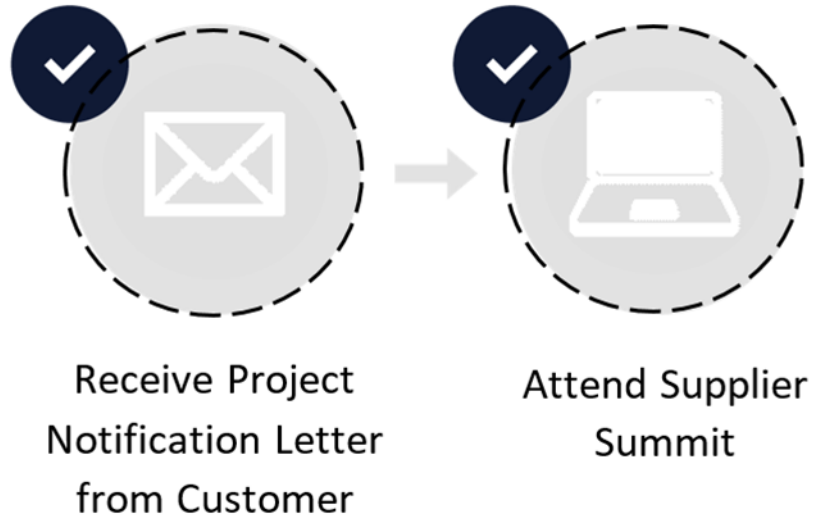
Soporte al cliente

- Cambio de rol del usuario
- Consultas sobre facturación
- Reinicialización de contraseñas

Demostraciones en directo

- 30 los jueves
 - Sesiones de éxito de clientes
 - Demostraciones en directo de proveedores
-

Siguientes pasos



Aceptación de solicitudes de relación comercial

SMO Buyer has migrated to the Ariba® Network platform for electronic transaction processing. As part of this migration, SMO Buyer encourages you to continue your trading relationship with them

Ariba Network Help Center >>

Welcome to Ariba® Network

SMO Buyer has migrated to the Ariba® Network platform for electronic transaction processing. As part of this migration, SMO Buyer encourages you to continue your trading relationship with them

New Existing

Are you... would... to log in to the

Re I have

Ariba will send a you already have trading relationship

Configuración de su cuenta

Ariba Network

Company Settings John Doe

Network Settings

Save Close

Electronic Order Routing **Electronic Invoice Routing** Accelerated Payments Settlement

General Tax Invoicing and Archiving

Capabilities & Preferences

Sending Method

Document Type	Routing Method	Options
Invoices	Online	Return to this site to create invoices
Customer Invoices	Online	Save in my online inbox

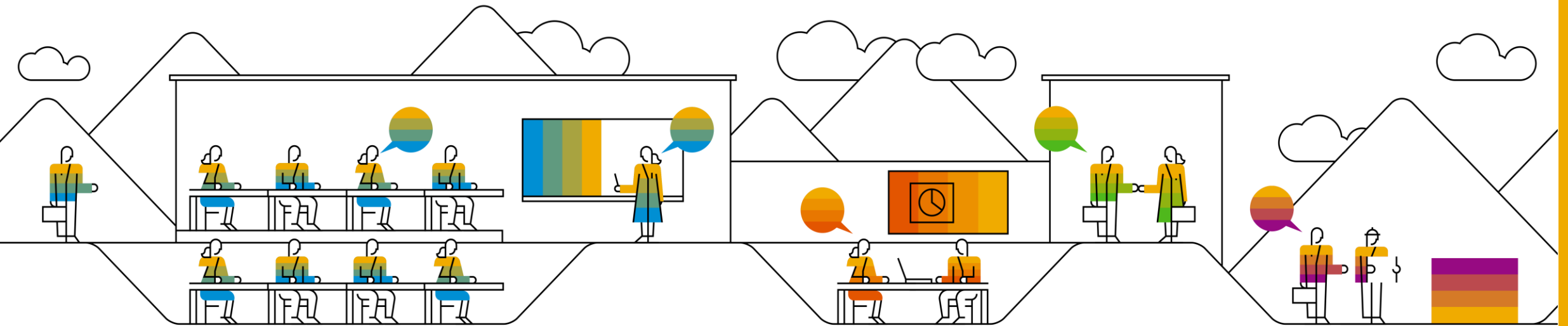
Notifications

Type	Send notifications when...	To email addresses (one required)
Invoice Failure	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoices are undeliverable or rejected.	* test@yourcompany.com
Invoice Status Change	<input checked="" type="checkbox"/> Send a notification when invoice statuses change.	* test@yourcompany.com

Update Profile Information 35%

Puesta en funcionamiento de Ariba Network

Fecha prevista para iniciar las transacciones –
Q2 2020



Preguntas

Envíe su pregunta a través de la herramienta de preguntas y respuestas



Inicio de la incorporación:
después del webinar

Aceptación de TRR:
5 días hábiles después del recibo

Asistencia a las sesiones de formación:
Antes del Go-Live

Puesta en funcionamiento:
Recibirá un correo electrónico por parte de Google/Alphabet



Preguntas relacionadas con el negocio

supplierenablement-external@google.com

Preguntas generales acerca de AN o el sistema

NAMER: googlesupplierhelp@ariba.com

EMEA: googlesupplierhelp-EMEA@ariba.com

LATAM: googlesupplierhelp-LATAM@ariba.com

APAC: googlesupplierhelp-APAC@ariba.com

Gracias.

Follow us



www.sap.com/contactsap

© 2019 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

The information contained herein may be changed without prior notice. Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platforms, directions, and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies.

See <https://www.sap.com/copyright> for additional trademark information and notices.