

SAP Ariba 

Halliburton

Sesión de Introducción

PUBLIC

HALLIBURTON

THE BEST RUN 

Agenda

Introducción de presentadores

- Especificaciones

Proyecto de Halliburton

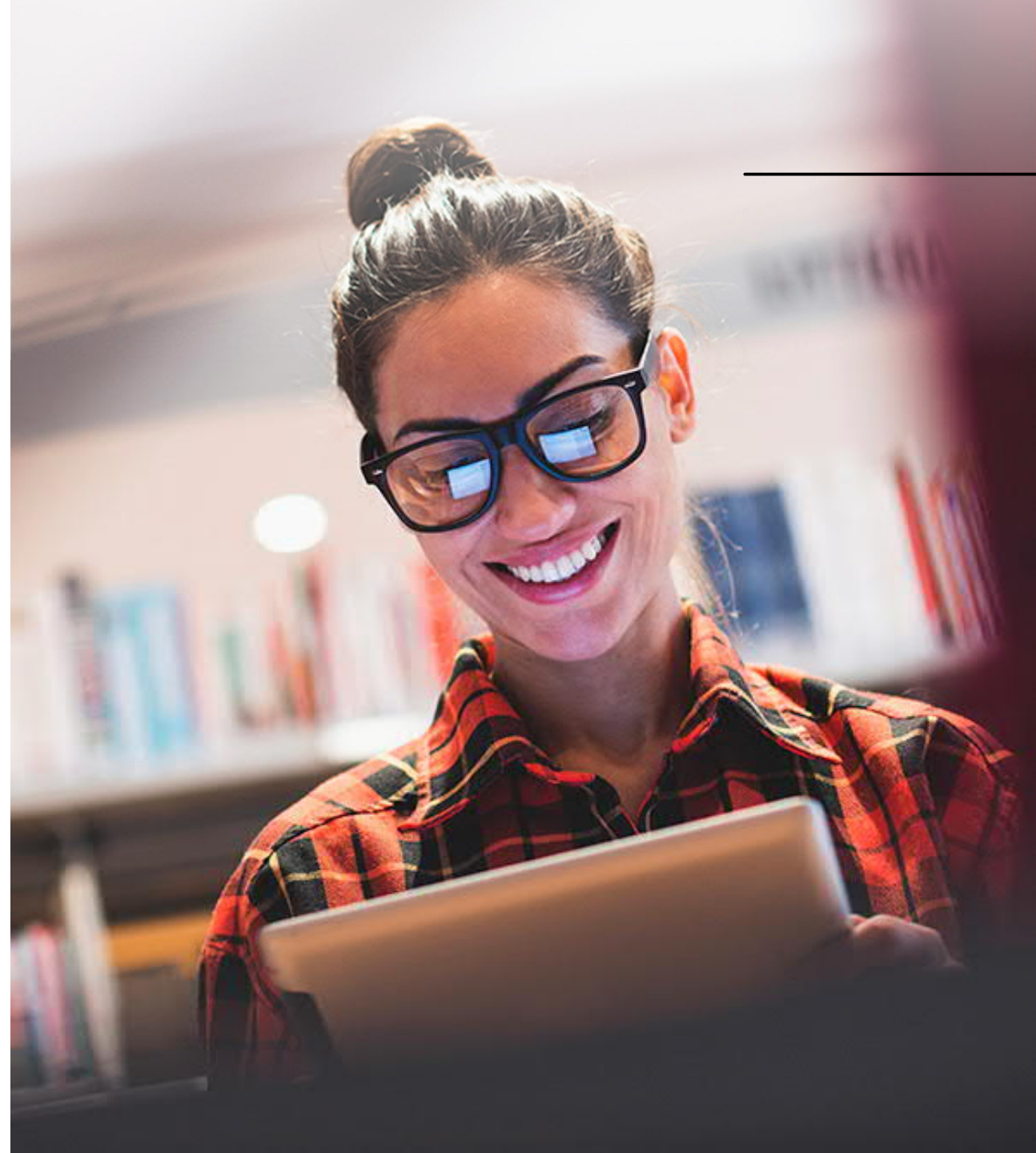
- Especificaciones

Impactos y Beneficios de SAP Ariba

- Especificaciones

Preguntas y respuestas

- Especificaciones



Introducción de Presentadores



- **Elidet Sanchez**
SAP Ariba
- **Ruben Molero**
Halliburton



Halliburton

Resumen de la Iniciativa



SAP Ariba Supplier Summit

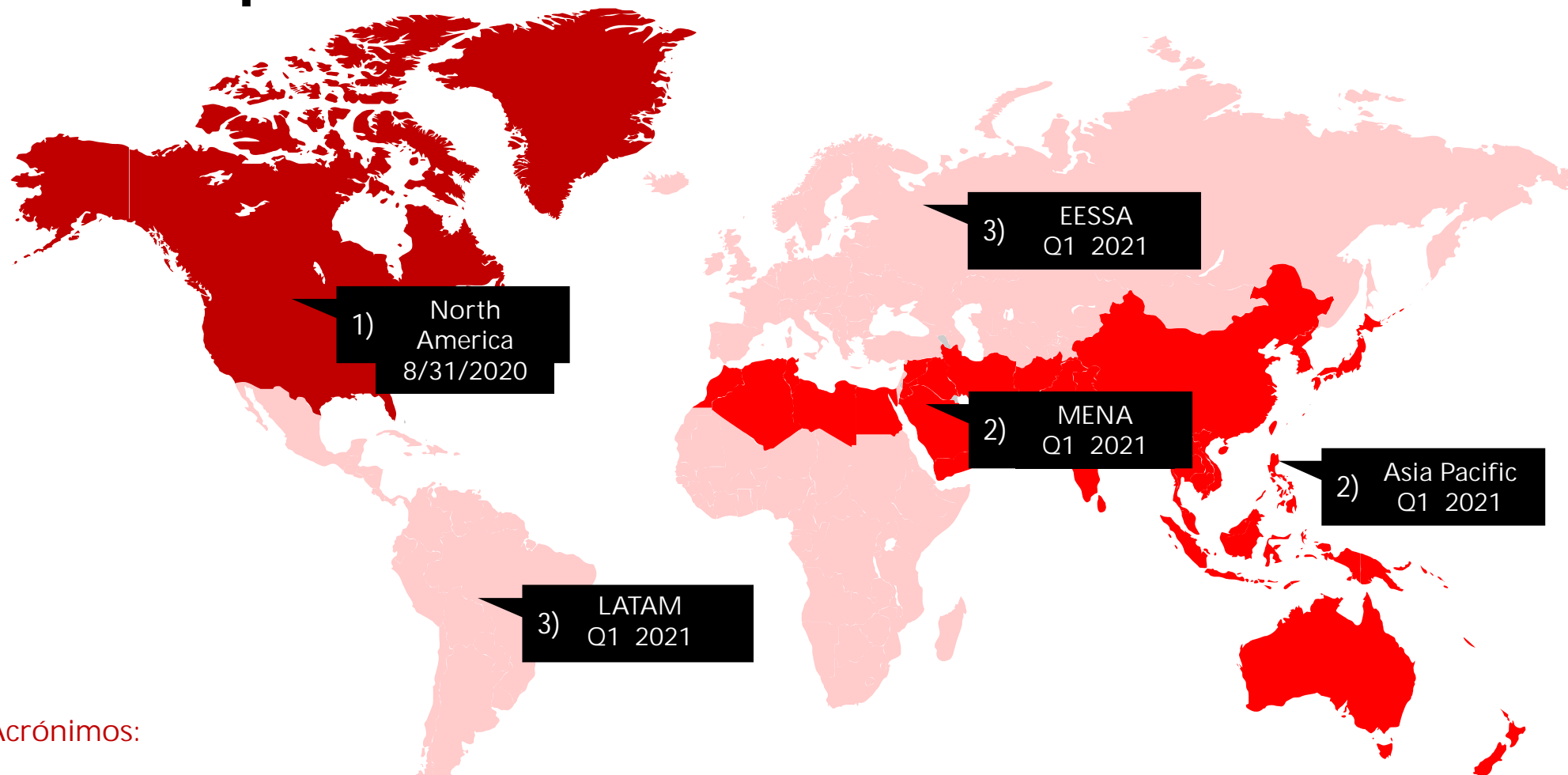


P2P Beneficios de Halliburton

Procure to Pay (P2P) es el proceso que consiste en todos los pasos necesarios en la compra de una necesidad empresarial (materiales/servicio) para pagar al proveedor. Los principales beneficios de Halliburton incluyen:

- 1 Compra Guiada:** La Compra Guiada actuará como una ventanilla única para nuestros empleados, pertenecientes a departamentos de compras o no. Esto proporcionará una interfaz fácil para el usuario donde los guiará hacia el canal de compra correcto.
- 2 Compliance:** Guided Buying el sistema integrado dentro de la Compra Guiada siempre guiará al usuario a realizar órdenes de compra asociadas a un contrato. ¡Esta compra por contrato aumenta el volumen para usted! ¡Nuestros Proveedores!
- 3 Aprobaciones :** Las solicitudes de aprobaciones de nuestras órdenes de compra se realizarán de forma automática y más eficiente, lo que permite que el personal de compras se concentre en lo que mejor saben hacer: obtener bienes y servicios de nuestra gran base de proveedores.
- 4 Las Órdenes de Compra:** Las Órdenes de Compra ahora se crearán automáticamente. Esto reduce cualquier retraso en su emisión y garantiza que los bienes y servicios se entreguen a tiempo, reduciendo así el impacto en nuestras operaciones.
- 5 Ariba Network:** Halliburton obtiene acceso a Ariba Network para realizar transacciones electrónicas y aumentar la visibilidad del estado de las transacciones.

El Plan de Implementación



Leyenda y Acrónimos:

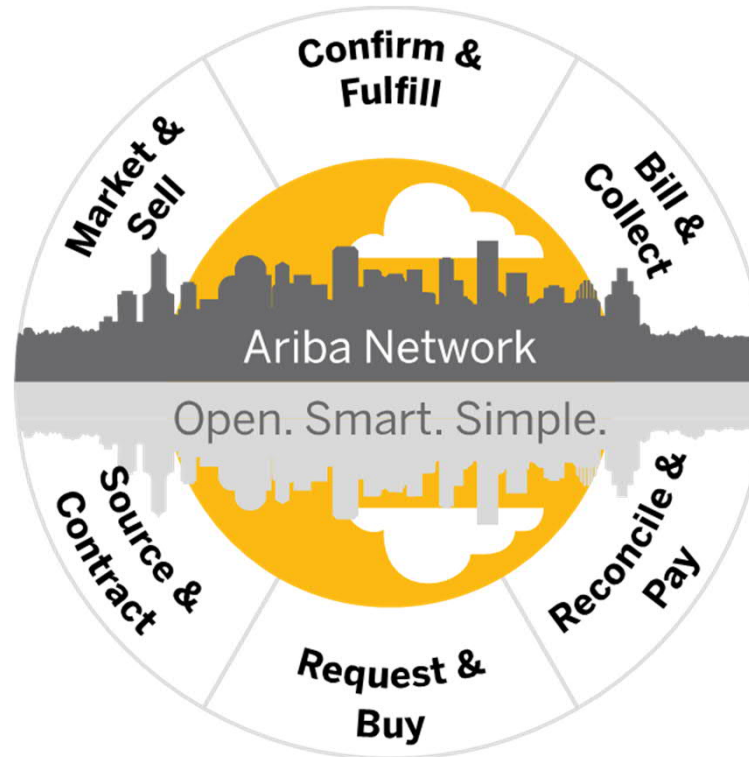
- EESSA = Europe, Eurasia, and Sub-Saharan Africa
- MENA = Middle East and North Africa

* Halliburton define regiones de manera diferente a los continentes tradicionales y la geografía.

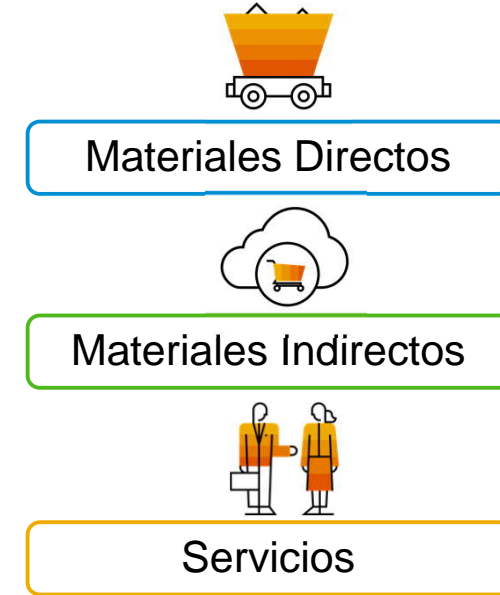
* El mapa identifica las regiones de Halliburton, pero la coloración no filtra los países en los que Halliburton no opera.

¿Por qué una Red de Negocios?

Compradores Participantes



Proveedores Participantes

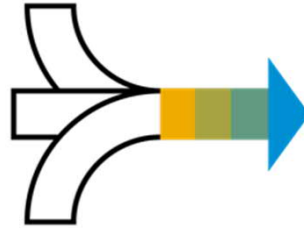


¿Por qué Ariba Network?



La Comunidad Comercial Más Grande del Mundo + de 3 Billones de USD en Transacciones

- Ayuda a compradores globales activos a buscar sus productos o servicios.
- La mejor en su clase, ofrece experiencia y asesoramiento para comercio electrónico e integración.



Punto Único para Colaboración Empresarial

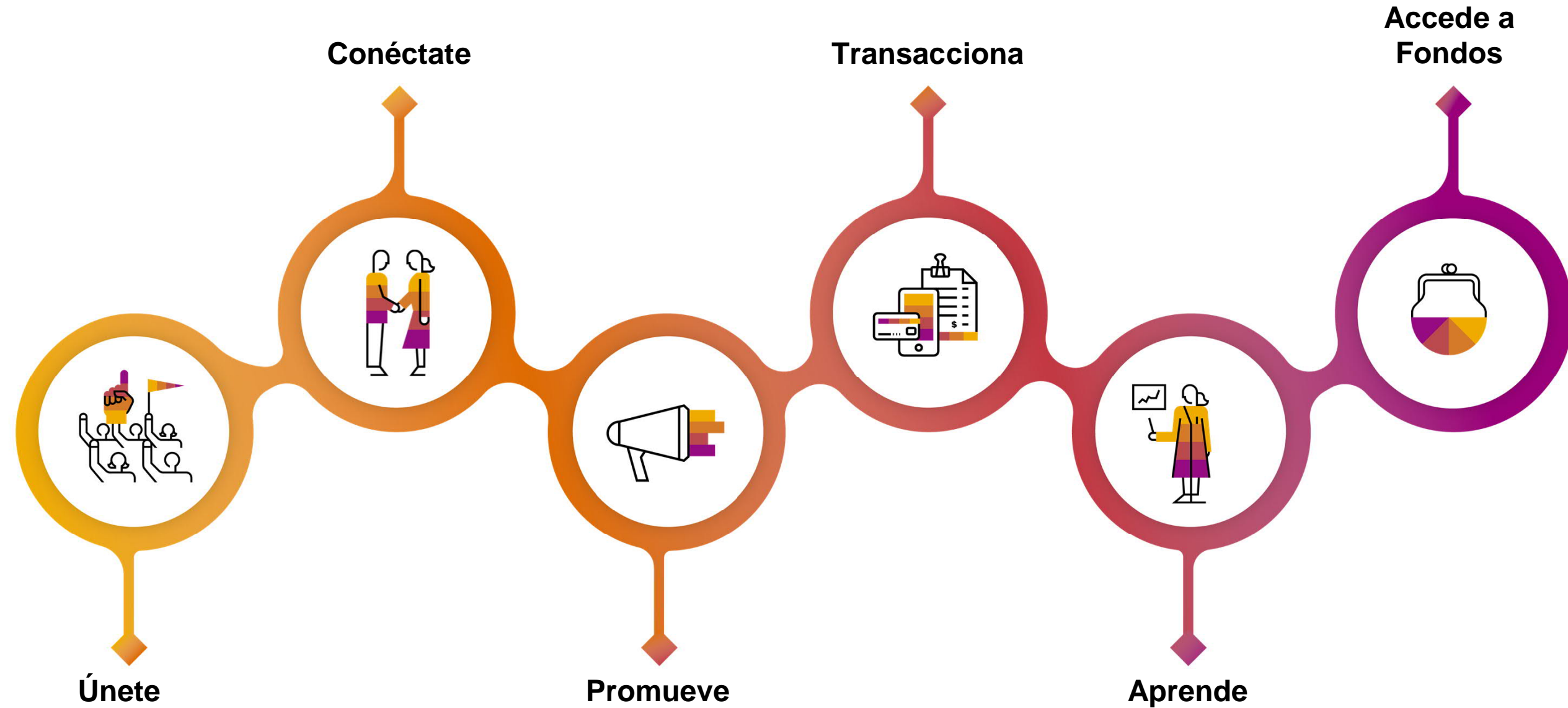
- Administra clientes potenciales, propuestas, contratos, licitaciones, pedidos, facturas y pagos.
- Colaboración con múltiples clientes.



Funciona a tu manera de Hacer Negocios

- Acceso a una amplia gama de opciones de transacción.
- Funciona en cualquier explorador, en cualquier formato, idioma o divisa.

Ariba Network para **Provedores**



SAP Ariba Le Ayuda a...



60% de reducción promedio en costos operativos

Reducir costos

Reduzca tiempo y elimina el uso de papel

Elimine gastos de envío

Reduzca los costos asociados con los recursos utilizados para generar/reelaborar facturas



30% crecimiento en cuentas existentes

35% crecimiento en nuevos negocios

Aumentar ingresos

Conviértase en un cliente listo para transaccionar con otros compradores en AN mundialmente.

Establezca nuevas relaciones con clientes nuevos en Ariba Discovery

Publique sus catálogos frente a miles de clientes.



15% de aumento en la retención de clientes

Satisfaga a su cliente

Apoye el plan estratégico de su cliente.

Conviértase en un proveedor preferido.

Simplifique el proceso de la comunicación.

80% de eficiencia y transformación de las operaciones comerciales



Mantenerse organizado

Consolide las relaciones comerciales en una sola Cuenta

Disfrute de una forma sencilla de almacenar pedidos y facturas

Obtenga una mayor visibilidad de los gastos y pagos de sus clients

Vea el estado de facturas en tiempo real

62% de disminución en pagos atrasados



Recibir pagos más rápidos

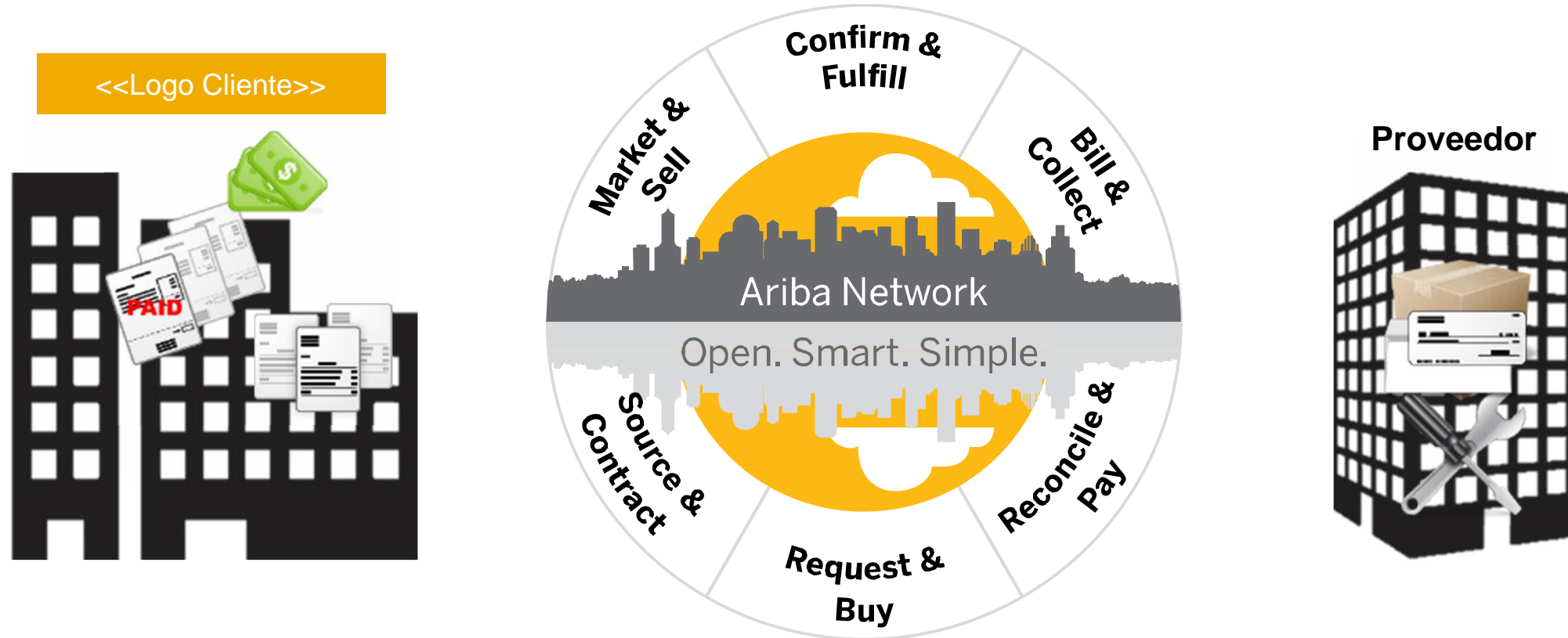
Ayude a que su factura llegue al contacto correcto en el flujo de aprobación

Olvidese de confirmar los pedidos por correo electrónico/teléfono

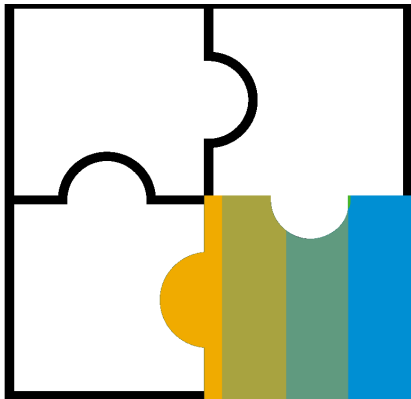
Siéntase Seguro de que toda la información del pedido está completa y es precisa

Prevenga errores a través de verificaciones del sistema.

Ciclo de Aprovisionamiento Estándar



Integración



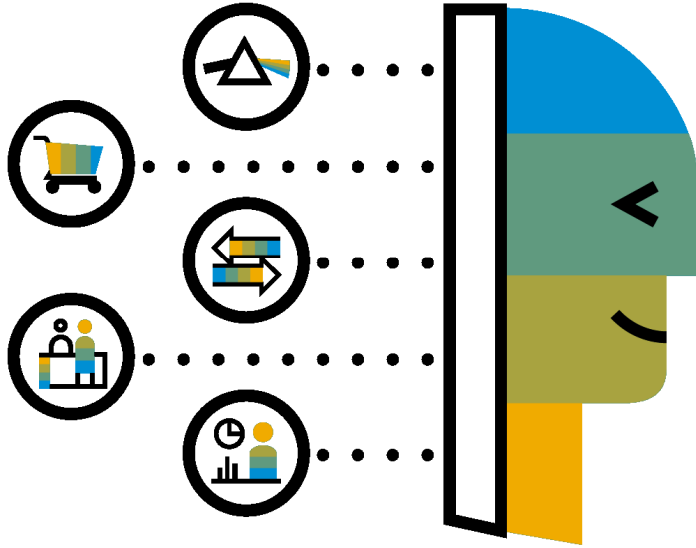
¿Qué es?

¿Para quién?

- **Conexión directa entre su ERP y Ariba Network** vía (cXML, EDI, CSV) proceso totalmente automatizado.
- **Proveedores con:**
 - Un volumen alto en transacciones por mes.
 - Capacidad técnica en lenguajes cXML/EDI.
 - Recursos de TI o comercio electrónico.

cXML	Más comúnmente utilizado; lenguaje nativo de Ariba; conexión directa con validación automática
EDI ANSI X.12 EDIFACT D96A EANCOM D01B	Interface con Ariba por medio de VAN or AS2
OAGIS v9.2	Tipos de conexión: AS2 / HTTPS / RNIF
PIDX v1.61	Tipo de conexión: RNIF
SAP Business One	Adaptador para vendedores que usan SAP Business One
SAP SD Add-On	Complemento de vendedor gratuito para vendedores de SAP que utilizan el modulo de ventas y distribución
CSV	Carga manual del archivo CSV (plantilla específica del cliente)

Catálogos en Ariba Network



Beneficios de Catálogos

Mejora la precisión de la orden de compra

Acelera la respuesta de los clientes

Fomenta el cumplimiento de los procesos de adquisición

Mejora el flujo de caja

Proporciona una experiencia de compra simple y similar a la del consumidor para los usuarios

Tipos de Catálogos



CIF (catálogo basado en archivos)



PunchOut Niveles 1 & 2 (Los usuarios compran en su tienda y agregan artículos a su carrito de compras)

***Si su cliente determina que desea habilitar los catálogos con usted, un expert en habilitación de catálogos de Ariba se comunicará con usted con más detalles e instrucciones.**

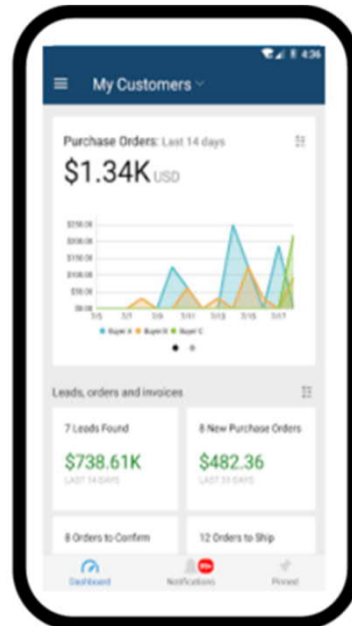
Aplicación: SAP Ariba Supplier Mobile App

Perspectivas Empresariales

Tendencias en Órdenes de Compra
Antigüedad en las facturas
Órdenes de compra y Facturación organizadas por cliente

Trabajo sobre la marcha

Manejo de tus órdenes de compra y facturas
Marcado de documentos importantes para su uso posterior



Ideas

Alertas

Supervisión

Transacciones

Alertas en tiempo real

Visualización de actividades en su cuenta

Recepción de alertas push en caso de situaciones cruciales para la empresa

Monitoreo de actividades clave

Visualización de la información de los pedidos y facturas

Búsqueda de pedidos y facturas mediante HANA

Tarifas del Proveedor



Ariba Discovery



Reciba ofertas calificadas

Un registro rápido que solo le llevará 5 minutos activará el envío de ofertas calificadas a su bandeja de entrada

Ahorre tiempo

Aparezca ante los compradores que están buscando nuevos proveedores activamente

Venda de manera eficaz

Aproveche la comunidad de Ariba Network para presentarse a los compradores con los que aún no trabaja

Consiga nuevos negocios

Aproveche 5,000 millones de dólares en nuevas oportunidades anualmente







Aumente su capacidad de interacción

Comuníquese con compradores y clientes potenciales en tiempo real

Portal de Información del Proveedor & Comunidad Ariba Network

Welcome to the **CUSTOMER** Supplier Information Portal. This portal provides information for all suppliers conducting business with **CUSTOMER**. For your organization, this means that the traditional way of transacting with us is changing fundamentally. On this site you will find information regarding the transformation as well as a number of tools to help answer any of the questions you may have.

What information are you looking for?

 Buyer Letter Regarding the Ariba Network	 Introduction Ariba Network See how the navigate the Network	 Ariba Network General Resources General resources for suppliers transacting using the Ariba Network
 Integration & Catalog Catalog & Integrations processes for transacting via the Ariba Network.	 Standard Account Information Access to Standard Account Services	 Training Guides & Training Clips Learn how to transact with CUSTOMER

SAP Ariba
Configuración
Relación

Relaciones actuales Relaciones en potencia

Prefero recibir las solicitudes de relación de la siguiente forma:

☒ Aceptar automáticamente todas las solicitudes de relación ☐ Revisar manualmente todas las solicitudes de relación

[Actualizar](#)

Actual (3) Pendiente (0) Rechazado (0)

Cientes actuales

Filtro
Cientes

[+](#)

[Aplicar](#) [Restablecer](#)

<input type="checkbox"/>	Cliente	Network ID	Tipo de relación	Fecha de aprobación	Para más información, visite el proveedor
<input type="checkbox"/>	<<Nombre de cliente>>		Comercial	13 oct 2014	Clic aquí
<input type="checkbox"/>	<<Nombre de cliente>>		Comercial	1 feb 2017	Clic aquí
<input type="checkbox"/>	<<Nombre de cliente>>		Comercial	27 oct 2014	Clic aquí

Ariba Exchange User Community Español

Búsqueda...

Inicio | Aprendizaje | Servicio de asistencia

Inicio de User Community

Temas más populares Ordenar por: Relevancia

¿Cómo participo en el evento de mi comprador a través de una invitación por correo electrónico? Senior Manager, Customer Support SAP Ariba

Pregunta ¿Cómo participo en el evento de mi comprador a través de una invitación por correo electrónico? Respuesta Utilice el enlace Haga clic aquí en la notificación por correo electrónico para acceder al evento de sourcing. Es posible que los compradores personalicen el contenido del correo

[Registro](#) [Inicio de sesión de cuenta de proveedor](#) [Cuentas ligeras](#)

12 "Me gusta" · 8700 vistas · editado el 29 Abr. 2020

¿Mi empresa puede tener varias cuentas? Senior Manager, Customer Support SAP Ariba

Pregunta ¿Mi empresa puede tener varias cuentas? Respuesta Su empresa puede tener varias cuentas de Ariba, según las necesidades comerciales. Por ejemplo, si su empresa tiene distintas ubicaciones en todo el mundo, puede ser que quiera una cuenta separada para cada región. La mayoría de empresas

[Registro](#) [Inicio de sesión de cuenta de proveedor](#) [Divisa](#)

1 "Me gusta" · 1876 vistas · editado el 21 Feb. 2018

Aspectos básicos para el proveedor (3:00) SAP Ariba

Centro de aprendizaje > Tutoriales

[Incluye video](#)

[Registro](#) [Inicio de sesión de cuenta de proveedor](#) [Configuración de cuenta de empresa](#)

[Crear evento de sourcing](#) [Videos: Gestión de su cuenta de proveedor](#)

[Correo electrónico de cuenta ligera actualizada](#)

0 "Me gusta" · 1920 vistas · editado el 26 Sep. 2017

¿Cómo registro una cuenta nueva? Senior Community Consultant SAP Ariba

Pregunta ¿Cómo registro una cuenta nueva? Respuesta Su empresa puede registrar una cuenta en SAP Ariba Network a través de nuestro sitio web <http://supplier.ariba.com> y haciendo clic en el enlace "Regístrese ahora". Después de hacer clic en el enlace Regístrese ahora, será dirigido por el...

Centro de aprendizaje
Documentación de

Centro de asistencia
Obtenga ayuda para problemas específicos

Recursos adicionales
Getting Started with cXML
cXML Reference Guide
cXML Release Notes

Etiquetas más utilizadas

[Configuración de cXML](#)

[Notificaciones de correo electrónico de contratos](#)

[Descarga de plantillas CSV](#)

[Administrador de cuenta de contacto](#)

[Propuestas](#)

[Comunicaciones de Discovery](#) [RFQ](#)

[Avisos de expedición CSV](#) [Hacer administrador](#)

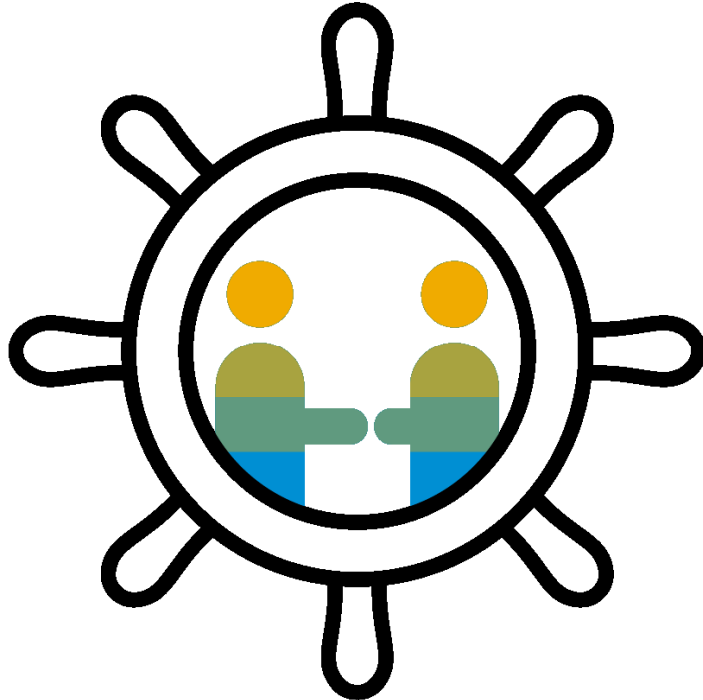
[Mensajes de rechazo de facturas](#)

[Hojas de entrada servicios CSV](#)

[Confirmaciones de pedido CSV](#)

[Ficha de información de Promociones](#)

Recursos



Asistencia de Habilitación

- Creación de una Cuenta en Ariba Network
- Asistencia en la creación de su primer documento
- Configuración de la cuenta

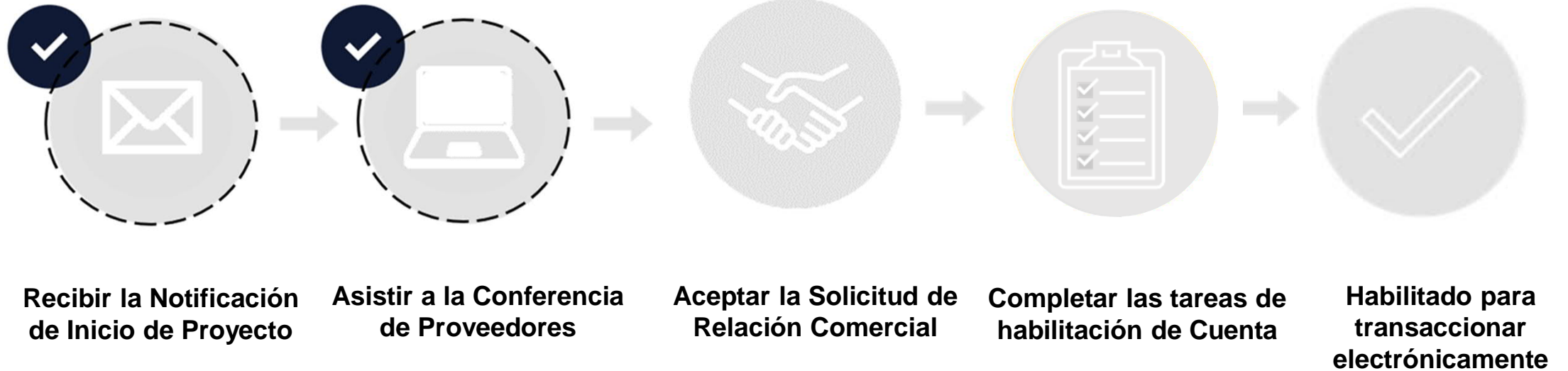
Soporte al Cliente

- Cambio de rol del usuario
- Consultas sobre facturación
- Reinicialización de contraseñas

Demostraciones en Vivo

- Sesiones de éxito de clientes
- Demostraciones en vivo de proveedores

Siguientes Pasos



Aceptar la carta de solicitud de relación comercial

ordersender-prod@ansmtp.ariba.com

ACCIÓN NECESARIA

Si es usted el administrador de la cuenta o si desea registrar una nueva cuenta en Ariba Network, haga clic en el siguiente enlace. Registrarse y configurar la relación comercial con Grupo VIZ SA de CV solo lleva unos minutos. No hay cargo alguno por registrarse y la suscripción como miembro básico es gratuita. Dependiendo de los volúmenes de transacción, se pueden aplicar ciertas tarifas.

 [Haga clic aquí](#) para continuar

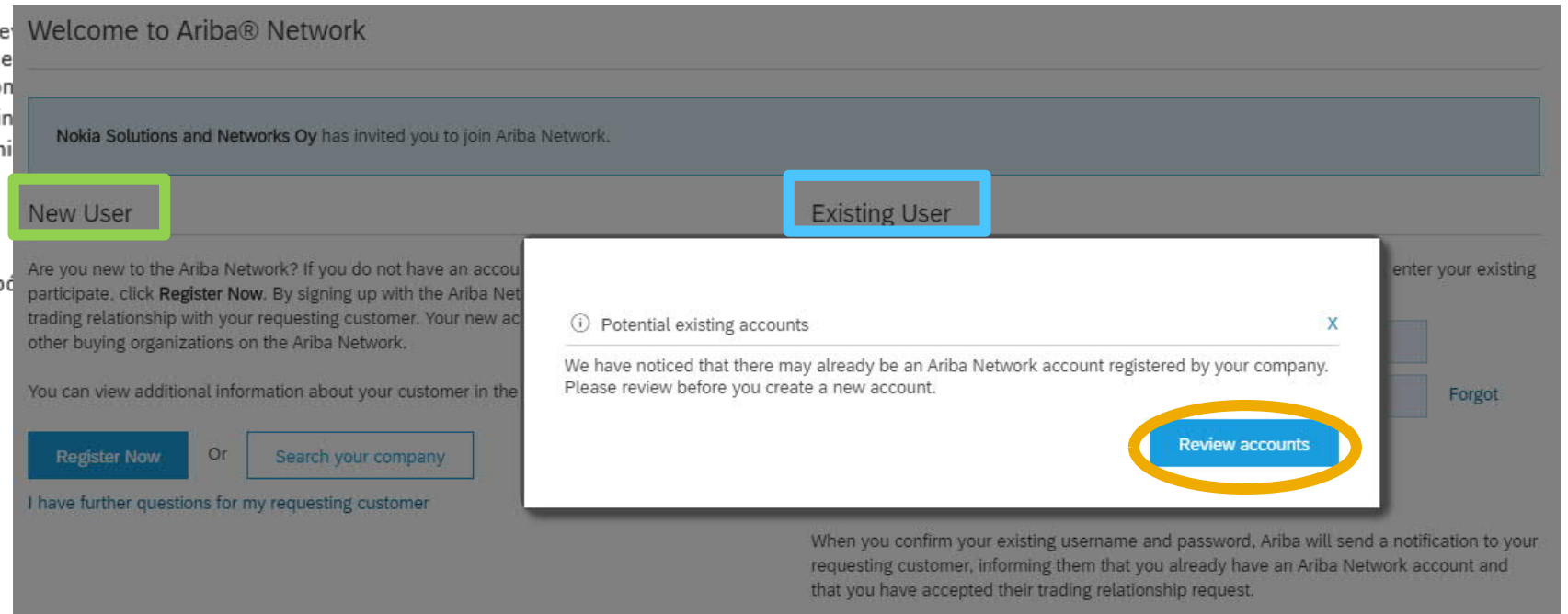
(Esto nos informará de que usted ha iniciado el proceso de activación)

NOTAS:

- Este enlace de invitación le permite crear una nueva cuenta ya existente. Solo un administrador de cuenta ya existente para establecer relaciones con
- Para configurar una cuenta, solo es necesaria la información
- Saque partido de la formación a petición y contenido empezar en <https://support.ariba.com/help>.

Si tiene alguna pregunta adicional o necesita asistencia, por favor consulte [asistencia al cliente de Ariba](#).

Atentamente
El equipo de Ariba Network
<http://www.ariba.com>



The screenshot shows the 'Welcome to Ariba® Network' page. At the top, it says 'Nokia Solutions and Networks Oy has invited you to join Ariba Network.' Below this are two buttons: 'New User' (highlighted with a green box) and 'Existing User' (highlighted with a blue box). A modal dialog is open in the foreground, titled 'Potential existing accounts' with a close button (X). The dialog text reads: 'We have noticed that there may already be an Ariba Network account registered by your company. Please review before you create a new account.' At the bottom right of the dialog is a button labeled 'Review accounts' (highlighted with a yellow circle). In the background, there are buttons for 'Register Now', 'Search your company', and 'Forgot'.

Configuración de la Cuenta

The screenshot shows the SAP Ariba Network 'Cuenta Enterprise' interface. The top navigation bar includes the SAP logo, 'Ariba Network', and 'Cuenta Enterprise'. The main content area is titled 'Configuración de la Cuenta' and features a sidebar with 'Perfil De La Empresa' (circled in orange) and a sub-menu with 'Enrutamiento De Pedido Electrónico' and 'Enrutamiento De Factura Electrónica' (both circled in orange). The main content area displays 'Revisar precios de suscripción' with icons for 'Network Transaction Service' and 'Bronze'. Below this, there's a section for 'Pedidos, facturas y pagos' showing statistics: 21 Pedidos para facturar, 1 Pedidos que necesitan atención, 3 Facturas rechazadas, and 0 Solicitudes de colaboración. The bottom of the page shows a table header with columns: Número de pedido, Cliente, Estado, Importe, Fecha, Importe facturado, and Acción. The date '13 mar 2020' is visible at the bottom center.

Configuración de la Cuenta

- Perfil De La Empresa
- Enrutamiento De Pedido Electrónico
- Enrutamiento De Factura Electrónica
- Pagos Acreditados
- Remesas
- Notificaciones De Network
- Registros De Auditoría

Revisar precios de suscripción

Network Transaction Service (servicio de transacción en red)

Bronze

Colabore con sus clientes en Ariba Network sin costo o con un plan empresarial todavía mayor. [Más información.](#)

[Revisar suscripción](#)

Pedidos, facturas y pagos

Todos los clientes Últimos 14 días

21 Pedidos para facturar

1 Pedidos que necesitan atención

3 Facturas rechazadas

0 Solicitudes de colaboración

... Más...

Ahora somos móviles.

Compruébelo.

Consíguelo en el App Store

Consíguelo en Google Play

Envío de una factura basada en

[Ver más](#)

13 mar 2020

Messages

Documentación Servicio de ...




Enrutamiento de Pedido Electrónico

SAP

Ariba Network

Cuenta Enterprise

MODO DE PRUEBA



Configuración de Network

Enrutamiento de pedido electrónico

Enrutamiento de factura electrónica

Pagos acelerados

Liquidación

* Indica un campo obligatorio

Preferencias de funcionalidades

Integración de sistema externo

Configurar la integración cXML (nativa)

Configurar Cloud Integration Gateway (integración no nativa)

Pedidos por encargo con número de pieza

☐ Procesar pedidos por encargo como pedidos de catálogo si los números de pieza se introducen manualmente

Notificaciones de solicitud de actualización de estado

☐ No enviar actualizaciones de estado para documentos de entrada en la cola de documentación pendiente

Nuevos pedidos

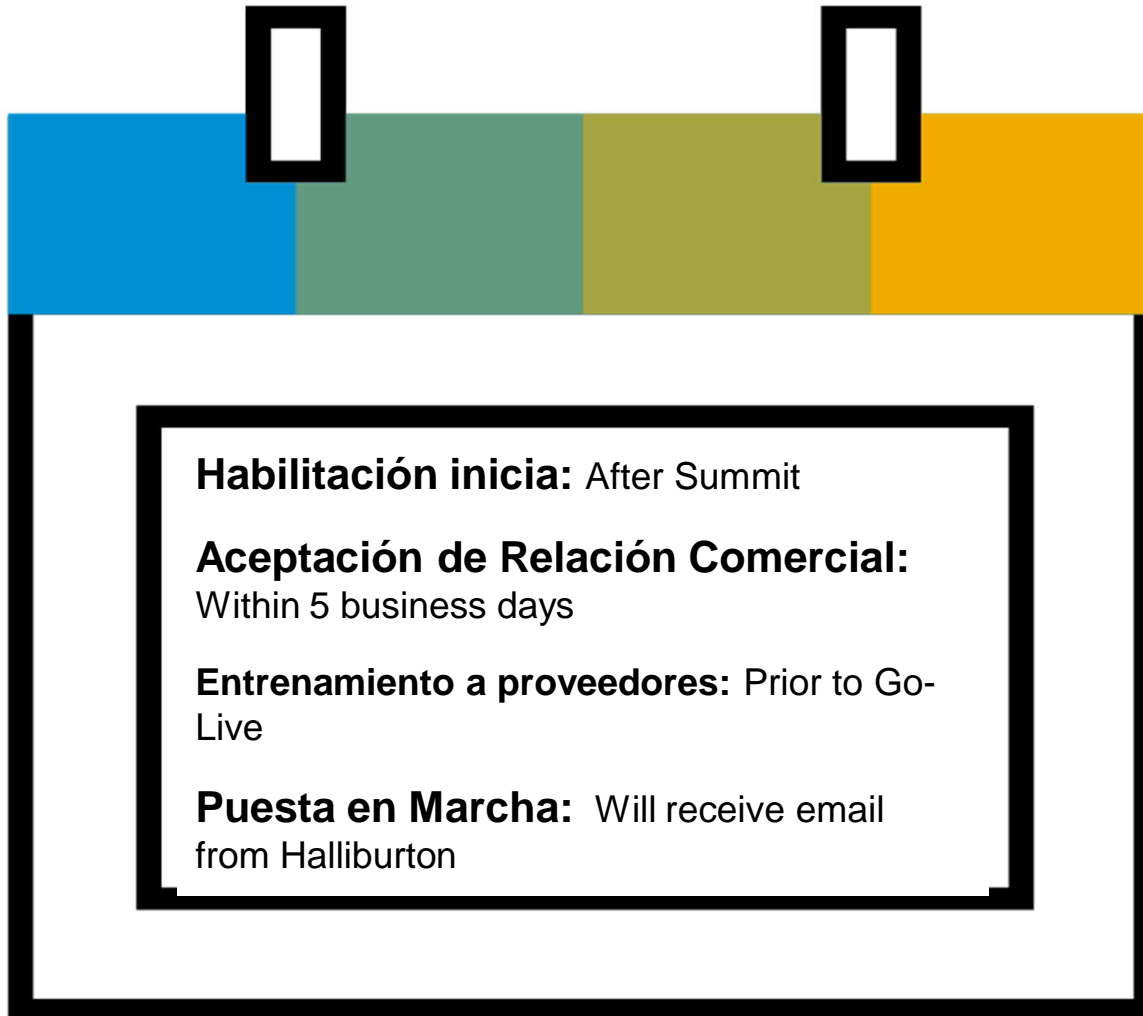
Tipo de documento	Método de enrutamiento	Opciones
Pedidos de catálogo sin adjuntos	Correo electrónico	<div><div>Dirección de correo electrónico:</div><div><input type="checkbox"/> Adjuntar documento cXML al mensaje de correo electrónico</div><div><input checked="" type="checkbox"/> Incluir documento en el mensaje de correo electrónico</div><div><input type="checkbox"/> Describir los adjuntos en línea y no incluirlos con el mensaje de correo electrónico. Esto es aplicable a todos los pedidos con adjuntos que tienen el método de enrutamiento "Igual que nuevos pedidos de catálogo sin adjuntos".</div><div><input type="checkbox"/> Adjuntar documento PDF al mensaje de correo electrónico</div></div>
Pedidos de catálogo con adjuntos	Igual que nuevos pedidos de catálogo sin adjuntos	<div><div>Método de enrutamiento actual para los nuevos pedidos: Correo electrónico</div><div>Los adjuntos se incluirán en el pedido</div></div>

“Un día en la vida de un proveedor en SAP Ariba”



¿Preguntas?

Envíe sus preguntas a través del recuadro de “P&R”



Habilitación inicia: After Summit

Aceptación de Relación Comercial:
Within 5 business days

Entrenamiento a proveedores: Prior to Go-Live

Puesta en Marcha: Will receive email from Halliburton



Preguntas relacionadas con el negocio

supplierenablement@halliburton.com

Sistema o preguntas generales de Ariba Network

Contact Ariba Supplier Support [here](#)

Gracias.

HALLIBURTON