



SAP Ariba 

# Gerdau

## Apresentação Para Fornecedores

O áudio da apresentação está disponível nos alto-falantes ou fones de ouvido do seu computador

PUBLIC



THE BEST RUN 

# Agenda

- Introdução
- Visão geral da Gerdau
- Impactos e benefícios
- Próximos Passos
- Dúvidas



# Apresentadores



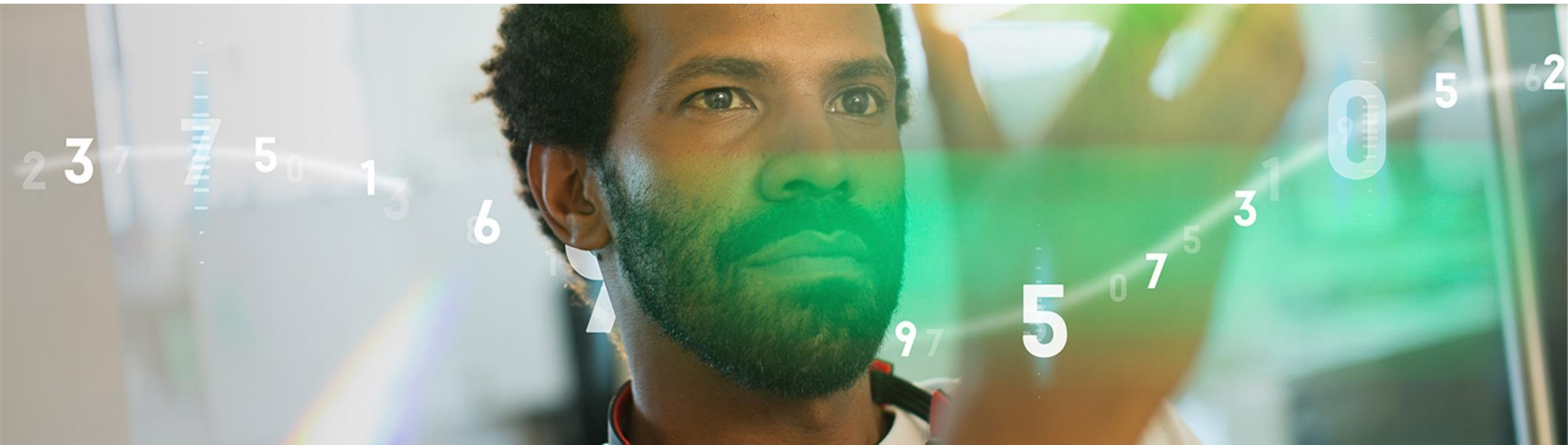
- **Vinícius Vieira**  
• **Supplier Education Specialist - SAP Ariba**
- **Vinícius Fernandes de Moura**  
• **Gerente Geral de Suprimentos Brasil - Gerdau**





# Gerdau

## Visão Geral



# Por que uma rede de negócios?

## Compradores Participantes



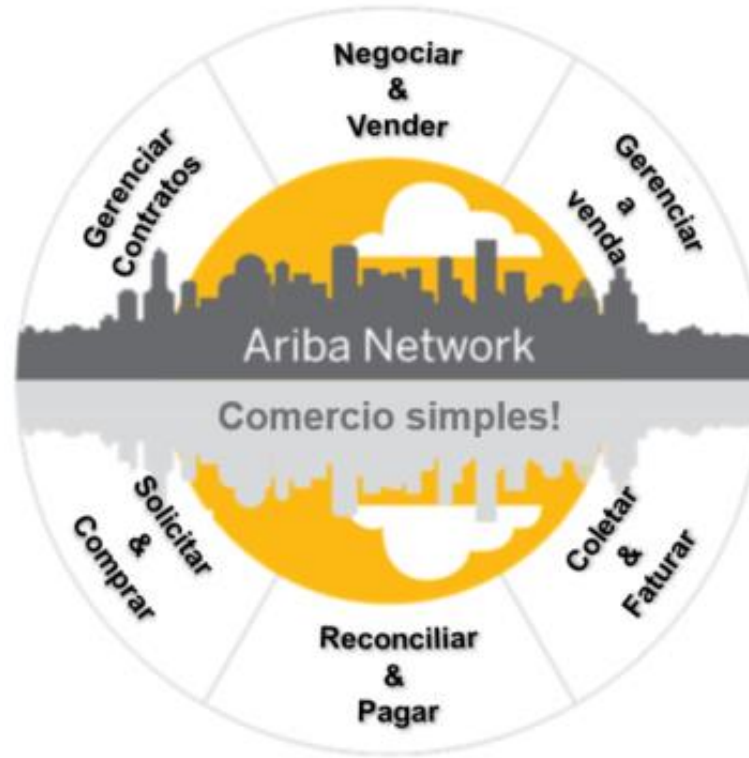
Empresas Globais



Médias Empresas



Compradores Individuais



## Fornecedores Participantes



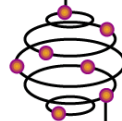
Materiais Direto



Materiais Indiretos



Serviços



# Por que a SAP Business Network?



**Maior rede comercial do mundo, com mais de 3 trilhões de dólares em negociações ao ano.**

- Ajuda compradores ativos a encontrar seus produtos e serviços.
- Melhora sua experiência em comércio eletrônico e integração.



**Ponto único para colaboração empresarial.**

- Gerencie leads, propostas, contratos, pedidos, faturas e pagamentos.
- Faça negócios com vários clientes.



**Trabalhe de maneira simplificada e otimize o seu tempo**

- Acesse uma ampla gama de opções de transações.
- Disponível em diversos navegadores, formatos, idiomas e moedas.

# SAP ajuda você...



**60% redução média dos custos operacionais.**

## Redução de custos

Reduza o tempo e o uso de papel

Elimine os custos de envio

Reduza os custos associados aos recursos usados para gerar / retrabalhar as faturas



**30% crescimento de contas existentes**  
**35% crescimento de novos negócios**

## Aumento da receita

Tenha visibilidade usando o AN em todo o mundo

Estabeleça novos relacionamentos com o cliente através do Ariba Discovery

Publique seus catálogos frente a mil compradores



**15% Aumento na retenção de clientes**

## Satisfação de seus clientes

Apoie o plano de negócios estratégico do seu cliente

Torne-se um fornecedor referência

Simplifique o processo de comunicação

**80% eficiência e transformação de operações comerciais**



## Organização

Consolide os relacionamentos em uma única conta.

Tenha seus documentos armazenados de maneira simplificada.

Veja o status dos documentos em tempo real.



**62% redução de pagamentos em atraso**

## Precisão dos pagamentos

Informações precisas dos documentos emitidos pelo seu cliente.

Não será necessário confirmar os pedidos por e-mail / telefone.

Evite erros através de verificações do sistema

# Integração de fornecedores:



O que é?

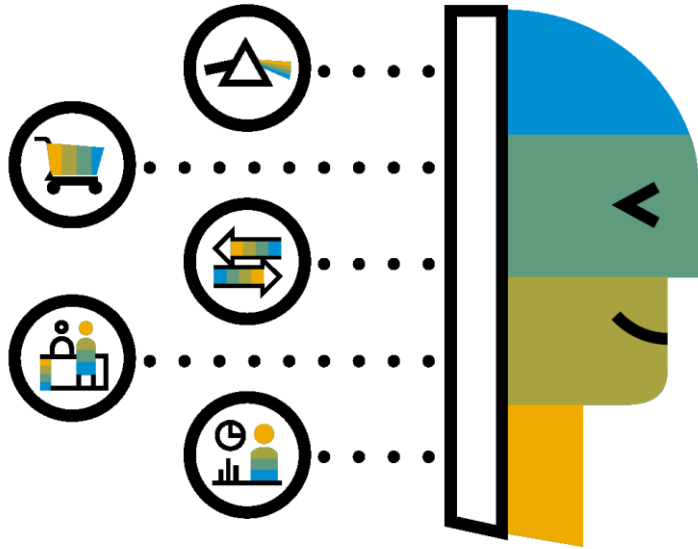
Para quem?

- Conexão direta entre seu ERP e a SAP Business Network via (cXML, EDI, CSV) processo totalmente automatizado.
- Fornecedores com:
- Alto volume de documentos por mês;
  - Capacidade técnica em cXML / EDI;
  - Recursos de TI ou comércio eletrônico;

cXML	O formato mais utilizado com conexão direta e validação automática
EDI ANSI X.12 EDIFACT D96A EANCOM D01B	Integração com Ariba através de VAN ou AS2
OAGIS v9.2	Tipos de conexão: AS2 / HTTPS / RNIF
PIDX v1.61	Tipo de conexão: RNIF
SAP Business One	Adaptador utilizado para vendedores utilizando SAP Business One
SAP SD Add-On	Complemento gratuito para vendedores SAP usando o Módulo de Vendas e Distribuição
CSV	Manual upload para arquivo CSV (template específico para o cliente)



# Catálogos na SAP Business Network



## Benefícios:

- Melhorar a precisão do pedido de compra;
- Acelerar a capacidade de resposta aos clientes;
- Incentivar a conformidade aos processos de aquisição;
- Melhorar o fluxo de caixa;
- Fornecer uma experiência de compra simples para usuários;

## Opções de catálogo:



CIF (catálogo baseado em arquivos)



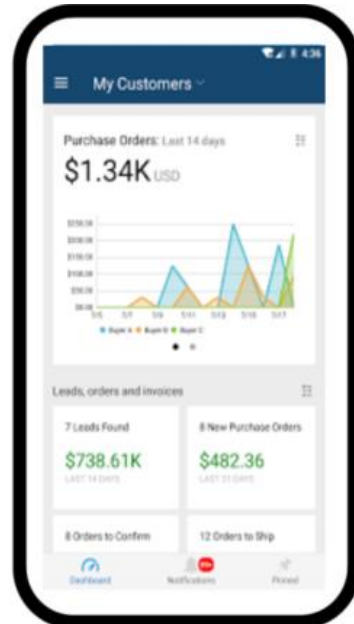
PunchOut (os usuários compram em sua loja e retornam itens para o carrinho de compras da SAP, com base em requisitos)

\* Se o seu cliente determinar que gostaria de ativar catálogos com você, um especialista em ativação de catálogo da SAP entrará em contato com você com mais detalhes / instruções;

# Aplicativo SAP - Ariba Supplier Mobile

**Tenha controle dos pedidos de seu cliente.**

**Tenha fácil acesso aos seus pedidos.**



**Controle**

**Alertas**

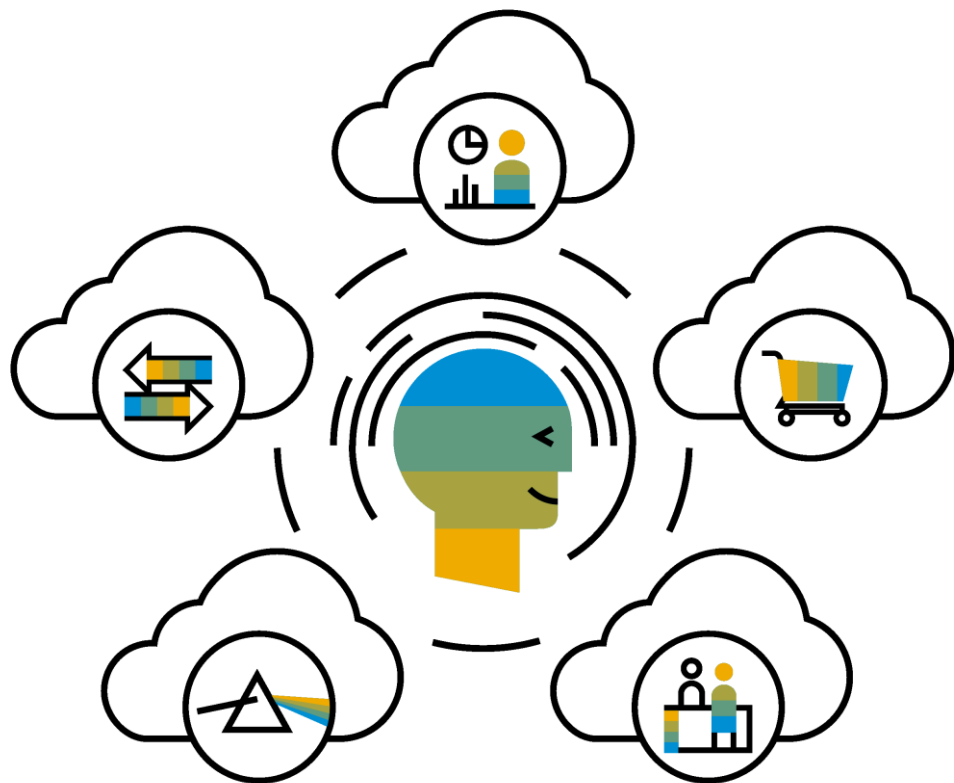
**Monitorar**

**Acesso rápido**

**Monitore as atividades em tempo real.**

**Receba alertas de documentos novos.**

# Programa de Taxas SAP Business Network



Adesão ao portal é **gratuita**.

---

Nosso modelo comercial é composto por duas taxas:  
transação e subscrição.

---

# Programa de Taxas SAP Business Network

## Taxa de Transação

Faturada mensalmente a partir do 5º documento e R\$ 100.000 anual

### Fornecedor de Material

0,45% com limite de R\$ 800,00 sobre o valor de cada ordem de compra (+impostos)

### Fornecedor de Serviço

0,45% com limite de R\$ 20,00 por medição de serviço aceita (+impostos)



## Taxa de Subscrição

Faturada trimestralmente a partir do 5º documento e R\$100.000 anual

1	R\$0.00–R\$100,000.00	Grátis
2	R\$100,000.01–R\$500,000.00	R\$1,672.00–R\$8,361.00
3	R\$500,000.01–R\$1,000,000.00	R\$8,362.00–R\$12,005.00
4	R\$1,000,000.01–R\$2,000,000.00	R\$12,005.00–R\$14,235.00
5	R\$2,000,000.01–R\$5,000,000.00	R\$14,235.00–R\$15,006.00
6	R\$5,000,000.01–R\$10,000,000.00	R\$15,006.00–R\$15,864.00
7	Acima R\$10,000,000.00	R\$15,864.00

# Discovery



## **Receba leads qualificados:**

Um registro rápido de 5 minutos ativará os leads qualificados enviados diretamente para sua caixa de entrada

## **Economize tempo:**

Fique na frente dos compradores quando eles estiverem procurando ativamente novos fornecedores.

## **Venda de forma efetiva:**

Aproveite a comunidade da Ariba Network para ficar à frente dos compradores com quem você ainda não trabalha.

## **Novos negócios:**

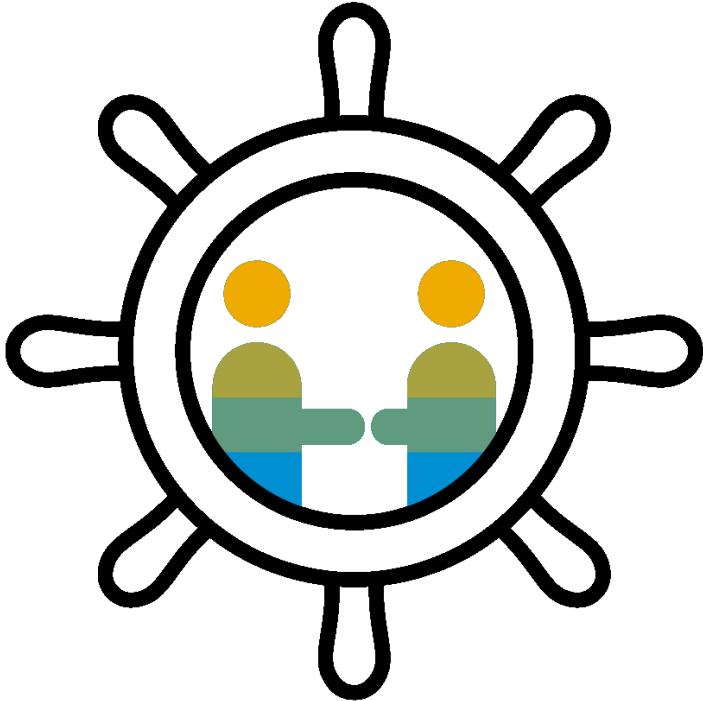
Aproveite US \$ 5 bilhões em novas oportunidades publicadas anualmente.

## **Aumente a interatividade:**

Comunique-se com compradores e possíveis clientes em tempo real.



# Recursos



## Equipe de Habilitação

- Assistência na criação da conta.
- Assistência na configuração da conta.

---

## Equipe de Suporte

- Alteração/configuração de usuários.
- Dúvidas em geral.
- Reset de senha.

---

## Equipe de Treinamento

- Treinamento Funcional

## Próximos passos:



# Carta de Aceite de Relacionamento

**SAP Ariba**

Para a XXXXXXXXXX

Esse é o convite para sua empresa juntar-se à rede Ariba Network e através dela otimizar sua relação comercial com a XXXXXXXXX. Agradecemos por se juntar a nós nessa empreitada e solicitamos que você complete seu registro e adesão ao Ariba o mais rápido possível. Esse é um passo muito importante para dar continuidade à parceria com seu cliente. Para questões sobre o processo de registro e adesão ao Ariba, entre em contato com o seu agente Ariba ou encaminhe sua pergunta para [adesaoxxx@ariba.com](mailto:adesaoxxx@ariba.com) que um de nossos agentes retornará prontamente.

- **IMPORTANTE: CLIQUE [NESSE LINK](#) PARA BAIXAR E CONHECER AS TAXAS DE UTILIZAÇÃO DO ARIBA NETWORK.**

Caso sua empresa já possua uma conta Ariba, recomendamos que você aceite [esta](#) presente solicitação de relacionamento utilizando o mesmo usuário. Caso também possua mais de uma filial (vários CNPJs) e elas futuramente receberem solicitações de relacionamento, recomendamos ainda que você também as aceite com esse mesmo USUÁRIO, mantendo uma única conta Ariba você garante que sua empresa pagará apenas uma única taxa de subscrição não obstante a quantidade de relacionamentos comerciais possua.

**AÇÃO NECESSÁRIA**

Seu cliente, XXXXXXXXXX, está alterando a forma como ele faz negócios com seus fornecedores importantes. O objetivo é tornar o processo de recebimento de pedidos de compra e/ou pagamento o mais eficiente possível.

Para permitir que sua empresa processe pedidos ou faturas com XXXXXXXXX, clique no link a seguir para começar.

→ [Aceitar a solicitação de relacionamento comercial do seu cliente](#)

(Clique no link acima, não importando se você tem uma conta ou não na Ariba Network.)

Se este convite não chegou à pessoa apropriada na sua empresa, encaminhe-o conforme necessário.

## O QUE É ARIBA NETWORK?

A Ariba, uma empresa SAP oferece soluções e serviços que permitem que você compartilhe informações e processos de negócios facilmente com clientes por meio da Ariba Network, como:

- Acelerar o ciclo de vendas e diminuir o custo de vendas
- Encontre novos clientes que estejam procurando ativamente pelo que você vende
- Impulsionar mais negócios com clientes atuais

## HÁ TAXAS ASSOCIADAS A ESTE SERVIÇO?

Não há taxas para se registrar. Contudo, dependendo do quanto você usa sua conta do Ariba Network para fazer negócios com seus clientes, podem ser cobradas taxas. [Saiba mais sobre taxas.](#)

## O QUE ESPERAR

Assim que você se registrar na Ariba Network, você pode receber mais instruções do seu cliente sobre como confirmar a configuração correta de sua conta. Outra opção é, após o registro, acessar sua conta da Ariba Network e clicar na guia Ativação, onde você talvez veja mais tarefas a concluir.

## TEM MAIS PERGUNTAS?

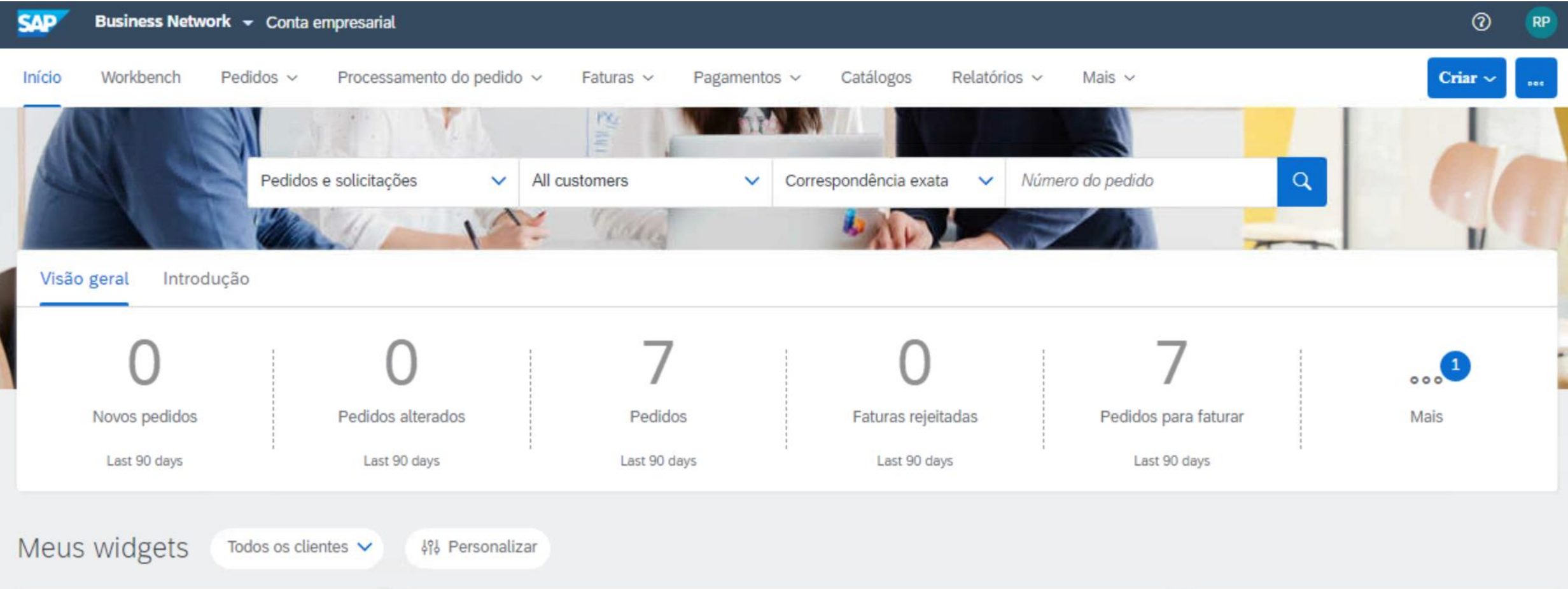
- Para perguntas gerais sobre Ariba Network, acesse [Ariba Respostas](#).
- Para instruções e demonstrações on-line de seu cliente, acesse o [Portal de informação do cliente](#).
- Para enviar perguntas sobre seu cliente relacionadas a esta solicitação de relacionamento comercial da Ariba Network ou para solicitar que o cliente para de entrar em contato com você, [clique aqui](#).

Se você tiver dúvidas ou precisar de ajuda adicional, entre em contato com [Suporte ao cliente Ariba](#).

Atenciosamente,  
**Equipe do Ariba Network**  
<http://www.ariba.com>

# Tela Inicial

Na tela inicial, observamos várias abas que direcionam para ações e documentos a serem verificados.



# Workbench

Clicando nessa aba temos acesso aos pedidos e ações que precisam ser tomadas sobre eles

The screenshot shows the SAP Business Network Workbench interface. At the top, there's a dark blue header with the SAP logo, 'Business Network', and 'Conta empresarial'. Below this is a navigation bar with tabs: 'Início', 'Workbench' (highlighted), 'Pedidos', 'Processamento do pedido', 'Faturas', 'Pagamentos', 'Catálogos', 'Relatórios', and 'Mensagens'. A 'Criar' button is on the right. The main area is titled 'Workbench' and contains six cards showing counts for 'Last 90 days': 'Novos pedidos' (0), 'Pedidos alterados' (0), 'Pedidos' (7), 'Faturas rejeitadas' (0), 'Pedidos para faturar' (7), and 'Faturas' (0). A tooltip over the 'Pedidos para faturar' card says '10 novos blocos disponíveis.' and 'Personalizar'. Below the cards, the 'Novos pedidos (0)' section has links for 'Editar filtro', 'Salvar filtro', and filters for 'Últimos 90 dias' and 'Novo'.

SAP Business Network Conta empresarial

Início Workbench Pedidos Processamento do pedido Faturas Pagamentos Catálogos Relatórios Mensagens Criar

Workbench

0 Novos pedidos Last 90 days

0 Pedidos alterados Last 90 days

7 Pedidos Last 90 days

0 Faturas rejeitadas Last 90 days

7 Pedidos para faturar Last 90 days

0 Faturas Last 90 days

10 novos blocos disponíveis.

Personalizar

Novos pedidos (0)

> Editar filtro | Salvar filtro | Últimos 90 dias Novo



## Configuração para recebimento de e-mails sobre novos pedidos

**SAP Business Network** Conta empresarial

Início Workbench Pedidos Processamento do pedido Faturas Pagamentos Catálogos Relatórios Mais

Pedidos e solicitações All customers Correspondência exata Número do pedido

Visão geral Introdução

Metric	Value	Period
Novos pedidos	0	Last 90 days
Pedidos alterados	0	Last 90 days
Pedidos	7	Last 90 days
Faturas rejeitadas	0	Last 90 days

Meus widgets Todos os clientes Personalizar

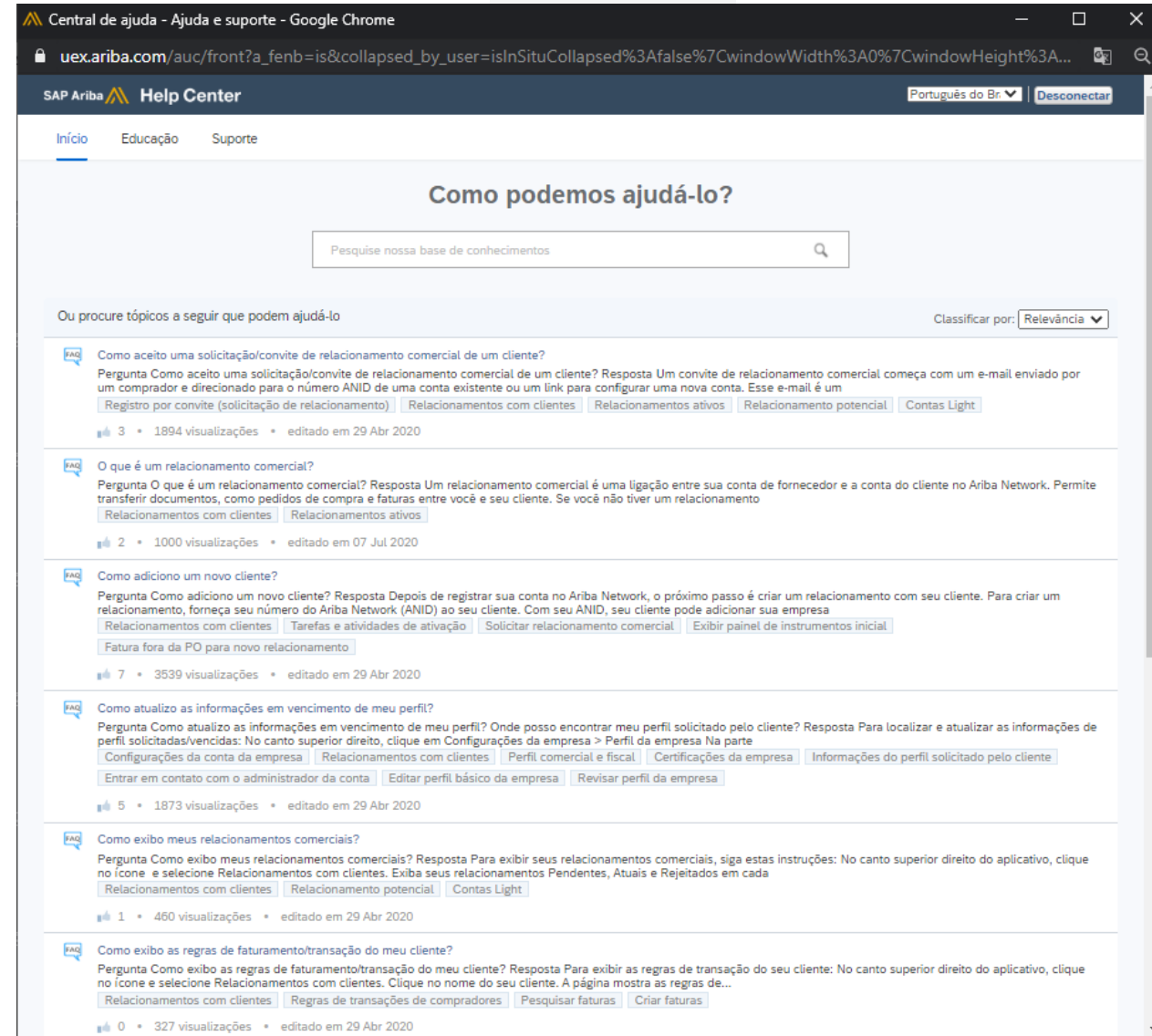
Perfil da empresa Feed de atividades Tudo

**User Profile:** Renato Pessanha, Brasil@sap.com  
**Menu Items:** Minha conta, Vincular códigos de usuário, Entrar em contato com o administrador, Voltar à exibição clássica, Test-Brasil Company, Código do Ariba Network: AN01015464739-T, Pacote Premium, Perfil da empresa, Configurações, Desconectar, Meus negócios em potencial

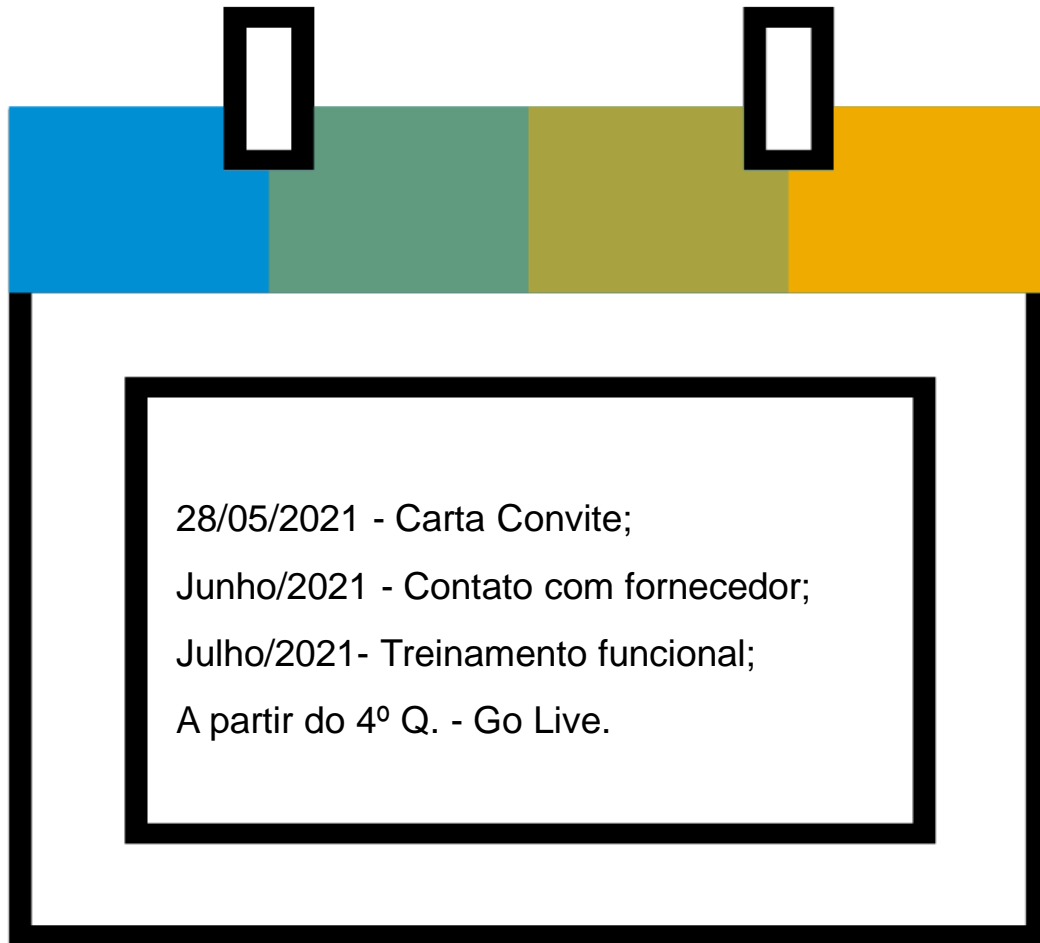
# Portal de Informações do Fornecedor

&

# Central de Ajuda



## Envie suas dúvidas Clicando no quadrinho Q&A



# Obrigado.